01/01/1998

ECONOMIST&JURIST

Redacción

Alianzas futuras con bufetes sudamericanos

Estas entrevistas pretenden servir de reflexión a la abogacía para que considere el mercado sudamericano ante la fuerte inversión en los ultimos años de las grandes compañías españolas, y ante el pronosticado desembarco en los próximos ejercicicos de la pequeña y mediana empresa.

Esta presencia del empresariado contrasta con la ausencia casi total de las firmas de abogados de nuestro país que han planificado sus estrategias y política de alianzas únicamente en Europa, olvidándose de lo que algunos sectores consideran el mercado natural.

(...)Texto íntegro ...

SUSCRÍBETE para una conversión completa a PDF