21/10/2021

ECONOMIST & JURIST

Andrés Lara
Director de Economist & Jurist

# La ruptura en la venta de una filial deja a Evergrande con pocas opciones de futuro

La crisis de Evergrande está empezando a alcanzar categoría de culebrón. **Cada vez le quedan menos opciones para conseguir la liquidez necesaria** que le permita hacer frente a los pagos a corto plazo a los que tiene que hacer frente para no incurrir en suspensión de pagos. Una de las bazas que tenía para conseguir hacer caja se ha visto abruptamente frustrada.

La empresa china ha anunciado la **ruptura de las negociaciones para vender la participación mayoritaria de su filial de gestión inmobiliaria**, Evergrande Property Services, a la promotora Hopson Development. Esta operación suponía la venta del 50,1% de su subsidiaria a Hooplife, una filial de Hopson, por un importe de 20.040 millones de dólares de Hong Kong (2.577 millones de dólares, 2.213 millones de euros).

Según ha explicado la compañía, esta operación se enmarcaba en la estrategia general del grupo para aliviar sus problemas de liquidez. **La empresa tiene un pasivo que ronda los 254.000 millones de euros,** de los que algo más de 31.

...

SUSCRÍBETE > para una conversión completa a PDF |