17/02/2022

ECONOMIST&JURIST

Redacción

¿A qué riesgos nos enfrentamos al financiar la compra de nuestro vehículo?

Optar por la financiación que nos ofrecen desde el concesionario suele ser la opción (aparentemente) más cómoda, directa y rápida para hacernos con un vehículo.

Pero, ante la **segunda operación más alta** a la que se enfrenta una familia por detrás de la adquisición de la vivienda, resulta obligatorio detenerse y preguntarse: ¿Es más ventajoso para nuestros intereses optar por la financiación o es preferible **pagar al contado**? ¿A qué riesgos nos enfrentamos como consumidores si optamos por financiar? ¿Es mejor aceptar las condiciones que proponen las financieras de los concesionarios o resulta preferible auxiliarse de los **bancos tradicionales**? Veamos.

“La compra al contado es siempre más favorable”

En opinión de **Antonio Gallardo Sánchez-Toledo**, responsable de estudios de ASUFIN, “si atenemos exclusivamente a criterios financieros, **la compra al contado es siempre más favorable** que financiar por el ahorro de los intereses que se abonan en operaciones que en la mayoría de los casos superan los 4 ...

SUSCRÍBETE para una conversión completa a PDF