

LEER
ONLINE

Seis pasos para ser una persona carismática

Si alguien nos pide que hagamos una relación de, por ejemplo, diez **personas carismáticas**, seguro que no dudaríamos mucho en dar una serie de nombres de representantes del mundo del espectáculo, la política, la literatura o la abogacía. Cabe la posibilidad de que incluso pueda haber cierta coincidencia en alguna de las elecciones.

Sin embargo, seguro que la cosa cambia si nos piden que definamos **qué es el carisma**. Según el diccionario de la Real Academia, carisma es la “**especial capacidad de algunas personas para atraer o fascinar**”. La cuestión es, ¿en qué se sustenta esa capacidad? ¿Por qué unas personas **atraen y fascinan** y otras **no**?

Según un ensayo publicado por *The New York Times*, “el carisma es **algo adquirido**, una **habilidad que hay que desarrollar**, así como aprendimos a caminar o practicar el vocabulario al estudiar un idioma nuevo. Otras características deseables, como la riqueza o apariencia, sin duda están ligadas a la capacidad de agradar, pero haber nacido sin ninguna de estas no te impide ser carismático”. Por su parte, **John Antonakis**, profesor de Comportamiento Organizacional en la Universidad de Lausana (Suiza) señala que el **carisma**, en su nivel más básico, no es más que una **señalización de información**.

Si partimos de la base de que e ...

SUSCRÍBETE >

para una conversión completa a PDF |