



Luis Romero Santos

Socio director de Luis Romero Abogados y doctor en Derecho Penal.



Consejos para abogados altamente efectivos: lee libros sobre oratoria y aplica sus principios

Todos los abogados deberíamos dominar la **oratoria o el arte de hablar con elocuencia**. Cada uno de nosotros tuvo alguna vez ocasión de hablar en público, en el colegio, en una reunión familiar, en un certamen deportivo, en una obra de teatro, etc. Independientemente de cómo nos sintiésemos esas primeras veces ante una audiencia más o menos concurrida, recordamos esa experiencia de dirigirnos a un grupo de personas que nos miran y que esperan a que pronunciamos nuestras palabras.

La mejor forma de superar el temor de hablar en público y hablar desenvuelta y cómodamente es haciéndolo, aunque nos cueste trabajo. Porque precisamente ese atrevimiento nos demostrará que somos capaces de hacerlo. Eso sí, **debemos confiar en nosotros mismos** para dar ese paso: no sólo es hacerlo, sino confiar en que lo vamos a hacer bien. Porque tenemos seguridad en nosotros mismos, para eso y para empresas más difíciles.

Quintiliano, 60 d.C., enseñaba la **estructura básica de un discurso**: qué queremos decir, el orden en que lo diremos, la forma en la que queremos decirlo, lo memorizamos y lo decimos.

Cicerón tomó lecciones de teatro para superar su timidez para hablar en público (Foto: Centro de Estudios Jurídicos y Constitucionales)

Cicerón tomó lecciones de teatro para superar su timidez para hablar en público. Churchill tomó lecciones para vencer su temor ...

SUSCRÍBETE >

para una conversión completa a PDF |