31/05/2023

ECONOMIST&JURIST

Redacción

El “networking” puede ser muy beneficioso para los despachos de abogados

Cultivar relaciones con las personas del mismo entorno laboral es muy importante ya que puede ampliar las oportunidades laborales y comerciales, recibir apoyo empresarial y mantenerse actualizados de las últimas tendencias y novedades. En este sentido**, el *networking* es una práctica clave que ayudará a mantener relaciones profesionales valiosas y expandir la red de contactos**.

El *networking*, también conocido como redes de contacto o establecimiento de contactos, se refiere a la práctica de establecer y mantener relaciones profesionales con otras personas con el fin de intercambiar información, recursos y oportunidades. Esta práctica se realiza tanto en entornos personales como profesionales, y su objetivo principal es construir una red de contactos sólida y beneficiosa.

Puede llevarse a cabo en una variedad de entornos, entre ellos el sector legal, por lo que los despachos de abogados que practican el *networking* pueden beneficiarse en diversos aspectos. Una de esas ventajas es **la generació**

...

SUSCRÍBETE > para una conversión completa a PDF |