20/07/2023

ECONOMIST&JURIST

Redacción

La cooperación entre firmas legales: una alianza de éxito

En el sector de la abogacía la competencia es una de las características que más denotan, todos los despachos quieren ser reconocidos como “el mejor” pero existe **una estrategia basada en la cooperación entre firmas legales** que también ayuda a obtener buenos resultados en los casos de los clientes y reputación para todos los implicados.

Como bien menciona el medio internacional *The Impact Lawyers*, en los últimos años se han puesto en práctica nuevos y diversos modelos de negocio para el sector legal, como es el modelo de socios, el comercio minorista o el del bufete disperso, no obstante, todos ellos son **la respuesta de una necesaria innovación y nuevas oportunidades de negocio** para el sector de la abogacía. En este sentido, la cooperación entre las firmas legales podría enmarcase no solo en una estrategia de negocio, sino también, en un modelo rentable.

La cooperación entre despachos puede ser beneficiosa para abordar casos más complejos, compartir conocimientos especializados, ampliar l

...

SUSCRÍBETE > para una conversión completa a PDF |