



Luisja Sánchez

Periodista jurídico



Broseta consolida su Red Legal Iberoamericana como alternativa a la expansión de las grandes firmas en América Latina

América Latina se ha convertido en un terreno de juego donde las principales firmas jurídicas compiten por hacerse con una parte del mercado al otro lado del Atlántico. Despachos como Garrigues y Cuatrecasas han apostado por tener oficinas propias en estos países, mientras que Uría Menéndez impulsó Philippi, Prietocarrizosa, Ferrero DU & Uría (PPU) como despacho de referencia en esta jurisdicción.

Actualmente, **México es un lugar de competencia entre los grandes despachos**, con la llegada de Pérez-Llorca y la consolidación de Garrigues tras integrar a otro despacho local. Sin embargo, el modelo de Broseta para expandirse en la región latinoamericana es diferente, y ha apostado por crear su propia red de despachos.

Creada en diciembre de 2013 por seis despachos, entre los que ya se encontraba Broseta, la Red Legal Iberoamericana (RLI) se reunió nuevamente en la capital de España por quinto año consecutivo hace unos días, con el objetivo de afrontar los retos futuros del próximo año y analiz

...

SUSCRÍBETE >

para una conversión completa a PDF |