

**José Montero**

Presidente de Montero de Cisneros Abogados



La quiebra de FWU Life: cinco lecciones para juristas, reguladores y víctimas

La insolvencia de FWU Life Insurance no es un caso aislado ni una tormenta perfecta. Es, más bien, el reflejo de un patrón repetido en los últimos años: productos financieros complejos, camuflados bajo envoltorios amables —seguros, planes de ahorro, estructuras híbridas— y comercializados masivamente a perfiles conservadores que jamás debieron acceder a ese tipo de riesgo. Lo preocupante no es solo que haya ocurrido; lo verdaderamente alarmante es que volvemos a estar aquí, otra vez.

Desde la experiencia práctica en la defensa de inversores minoristas afectados, extraigo cinco lecciones que considero esenciales para avanzar, no solo en la protección del afectado individual, sino en la reforma del sistema.

1. La etiqueta no debe engañar al derecho: detrás del "seguro", un contrato financiero

Muchos de estos productos se vendieron como seguros de vida PIAS, cuando en realidad se trataba de *unit linked*, vehículos de inversión vinculados a fondos de renta variable, con alta exposición al merc

...

[SUSCRÍBETE >](#)

para una conversión completa a PDF |