



Tendencias en los modelos de facturación legal: de la tarifa por hora al valor añadido

La industria legal está atravesando un proceso de transformación importante, no solo en cuanto a los servicios que se ofrecen, sino también en la forma en que se cobran estos servicios. Durante décadas, el modelo tradicional de facturación por hora ha dominado el sector, pero los clientes y las firmas de abogados están buscando nuevas formas de adaptar los costos legales a un entorno cambiante.

En este contexto, las tendencias en los modelos de facturación legal están evolucionando hacia enfoques más flexibles, transparentes y alineados con los resultados. A continuación se abordarán las principales tendencias que están redefiniendo la manera en que se cobran los servicios jurídicos, así como las ventajas y los desafíos asociados con cada uno de estos nuevos enfoques.

De la facturación por hora a tarifas fijas

La facturación por hora ha sido siempre el modelo más utilizado en el ámbito legal. Este enfoque está basado en el tiempo que un abogado dedica a un caso, y el coste final se calcula ...