01/11/2011

ECONOMIST&JURIST

Redacción

Técnicas: Cómo evitar los tecnicismos en Derecho

Cuando la claridad precede a la persuasión

Por Julio García Ramírez. Abogado. Director del Máster en Perfeccionamiento de Habilidades de la Abogacía del ISDE. www.juliogarciaramirez.com

Hablar bien no implica necesariamente hablar eficazmente. La mayoría de las personas que son influyentes lo son porque dominan la mayoría de los registros en los que la gente se comunica. Si una persona es muy culta y usa palabras que su interlocutor no entiende, le habrá transmitido eso precisamente, que es muy culta pero no habrá entendido nada… ¿Es eso lo que pretendemos los abogados cuando hablamos con nuestros clientes? O cuando hablamos ante un juez que no tiene ni idea de lo que le estamos diciendo porque no domina la materia técnica de lo que trata el pleito.

A continuación, os facilito las claves para hablar eficazmente evitando, o cuanto menos, explicando los tecnicismos que usamos a menudo y que en bastantes ocasiones provocan una gran confusión en el mensaje que queremos transmitir, porque en e

...

SUSCRÍBETE para una conversión completa a PDF